

常见问题

我为什么需要聘请一位顾问？

居高不下的倒闭率，对酒店餐饮行业而言已不是什么秘密。失败的根源虽然纷繁多样，但最终仍可归结到一些重复性问题。很多时候，真正的问题并不在于经营理念不当，而是因为从业者缺乏运营经验，或是并不具备令其产品激烈竞争中脱颖而出的技艺。

只要有一个伟大的构想，就能成就一番伟大的事业，这是一个普遍存在的误区。现实情况是：赢家之所以能够获胜，是因为他们训练有素、见多识广，并且得到了强有力的支持。不少优秀的厨师可以烘焙非常美味的芝士蛋糕或是做出令人垂涎三尺的三明治，就觉得自己拥有了通往成功的捷径。有些资本大亨则是斥巨资修建豪华的店面，认为产品无须打理就能自行走上正确的轨道。可惜，这些都不足以令生意兴隆。只有在万事兼备的情况下，您才有达成目标的可能。然而遗憾的是，大多数人都不具备这样的条件，因此他们无一例外地失败了。这并不是由于他们没有资金或人脉，而纯粹是因为他们缺乏经验和资历。

如果您希望治愈病人，您就要去医学院进修。如果您对汽车修理工作感兴趣，您就得在开店前进行充分的培训。给伤口上绷带或是更换汽车轮胎这样的技能，无论达到多么高的水平，都不足以让您成为一名合格的医生或汽车维修工，更是无法取代真正的教育和培训。然而令人扼腕的是，这种错误的思维方式至今仍然充斥着酒店餐饮业界。大多数人认为，能做出美味的饼干就等同于有能力成功经营一门饼干生意。然而事实并非如此。在这方面，您就需要顾问发挥作用，为您的项目增添价值。

专业顾问应具有丰富的知识和技能，并能够凭借自身经验教训帮您完美避开创业中的各种陷阱。仅仅做过厨师或开过咖啡馆并不意味着一个人拥有顾问的资质。

您的服务如何收费？

FMC在向客户提供最优质咨询产品的同时，也拥有极具竞争力的价格，极高的性价比是我们引以为豪的优势。

聘请咨询专家对商业构想成功落地来说是一笔重要的投资。这通常也意味着重大的财务投入。遗憾的是，许多企业家不惜在硬件方面投入重金，却从未考虑如何创造市面上最佳的产品，避免沉没成本。

单独拿出来看，雇佣顾问似乎所费不菲。但考虑到咨询所创造的巨大价值与咨询费用在品牌整体投资中的比重，为咨询付出的代价就变得不值一提了。根据我们多年以来的客户服务经验来看，重视企业发展的领导人有一个共同点：从来不会在对商业构想的投资上犹豫不决。

FMC每年都会发布一份标准费率表，清楚地标明每种产品和服务的收费标准。我们之所以采取这种办法是因为我们相信客户应当得到公平对待，享有知情权。

您可以通过向总邮箱发送查询密码的方式，直接从我们的网站获取每年的FMC费率表。

FMC接受哪些付款方式？

现金

我们为来自世界各地的客户服务，但就目前而言，我们仅接受美元、港币和人民币现款。

付款方式

付款方式因项目而异，取决于具体的服务范围、持续时间和复杂程度。通常我们要求先支付总额的75%作为预付款，剩余款项在项目完成后一次性支付完毕。

付款说明

请向我们的总邮箱发送电子邮件，了解详细的付款说明。

发票

由于FMC是一家香港注册公司，因此我们不能直接为中国内地客户开具发票。我们会按照香港的标准商业惯例为所有客户提供标准发票。如果您需要我们的服务发票，我们乐意为您向业务所在地的相关税务机关申请发票。

我有一个绝妙的商业构想！我们是否可以合作？

我们衷心祝愿您的构想能够取得成功。但我们是一家纯粹的咨询公司，谢绝一切客户公司的参股要约。